

# OPI TYPER



OPI betyder Offentlig-Privat Innovationssamarbejde og er en samarbejdsform, hvor offentlige institutioner og private virksomheder sammen udvikler nye innovative løsninger.

Der findes forskellige typer af OPI. Nogle samarbejder er tætte og forpligtende, andre er mere uforpligtende udviklingsfællesskaber.

INNOBA har udviklet en model for OPI typer baseret på vores mangeårige erfaringer med projekter. Den kan lede dig på vej, når du skal vælge, hvordan du vil gå i gang med OPI.

Se også vores procesmodel for innovationspartnerskaber, som udgør statens vejledning til OPI efter den nye udbudslov.

FOTO creative commOns Zero\_unsplash BY Pascal Swier

# 4 OPI TYPER

## Light samarbejdet

- Helt uforpligtende kontakt
- Data- og byadgang

## Eksplorativt samarbejde

- Samarbejde om eksplorativ afdækning
- Samudvikling af prototype uden indkøb

## I-indkøb samarbejde

- Innovativt indkøb
- Løsningsindkøb med tilpasning/udvikling

## Strategisk samarbejde

- Strategisk partnerskab
- Varigt samarbejde om udviklingsfelt

# TYPE 1

- Uforpligtende samarbejde med adgang for alle
- "Håndtryk" - ingen formelle aftaler
- Meget lav grad af involvering af kommune eller borgere i selve løsningsudviklingen
- Kommune stiller byen offentligt til rådighed for udvikling



# TYPE 1

*”Må jeg sætte mit produkt op i en uge og lige se, hvordan det virker i praksis?”*

*”Vi vil gerne prøve den her nye skraldespandsskanner – vi køber et par stykker. Så taler jeg med leverandøren om det.”*

*”Vi har lavet en åben platform, hvor virksomheder kan få adgang til byens data – det er big data, som virksomhederne kan bruge, hvis de tilmelder sig platformen. Så kan de bruge det til udvikling af gode løsninger til gavn for kommunens borgere.*

# TYPE 2

- Samarbejde om eksplorativ afdækning
- Uforpligtende samudvikling af prototype og/eller test samt tilpasning
- Gensidigt lærende og undersøgende projekt
- Ingen formel køber-sælger relation
- Måske-måske ikke indkøb (på sigt)



**Eksplorativt  
samarbejde**

# TYPE 2

” Vi holder måske en projektkonkurrence med priser til vinderne. Men vi køber ikke noget i udgangspunktet. ”

” Vi vil gerne have løst det her specifikke problem og samarbejde med virksomheder om udvikling af en løsning. Vi vil ikke tænke på at købe noget endnu, for vi ved ikke, hvor det her bevæger sig hen pt. ”

” Vi bøvler med forurening – kunne nogle virksomheder ikke byde ind med forskellige idéer sammen med os, vi kunne udvikle nogle prototyper af forskellig art?

# TYPE 3

- Innovativt indkøb.
- Offentlig aktør indkøber løsning med forudgående tilpasning/udvikling.
- Konkrete og vedtagne planer om implementering.
- Samarbejde om løsning af specifikt problem(område) med henblik på indkøb ved projektafslutning.



I-indkøb  
samarbejde

# TYPE 3

” Vi har det her konkrete problem, som vi vil have udviklet en løsning til. Derefter indkøber vi i skala til hele kommunen. ”

” Vi vil købe denne her løsning, men den skal først tilpasses vores behov. Det kræver innovation/udvikling sammen med os. ”

” Vi vil gerne tænke nyt om det her sammen med virksomheder i stedet for bare at købe den løsning, vi plejer. Den virker nemlig ikke. ”



# TYPE 4

- Strategisk partnerskab over en længere årrække om en lang række projekter.
- Længevarende samarbejde om udviklingsfelt.
- Hel eller delvis outsourcing af opgaveløsning på nye måder.
- Tæt innovationssamarbejde på et højt strategisk niveau.



# TYPE 4

” Vi etablerer et fast flerårigt samarbejde om løbende løsninger og udvikling. Vi løfter hele det her felt i et strategisk partnerskab. ”

” Vi etablerer sammen et udviklingselskab, som skal ændre hele vores tilgang til... ”

” Vi outsourcer hele det her område til jer – I sørger for innovation og nytænkning sammen med medarbejderne, så vi får helt nye løsninger. ”